

Välkommen att delta på ett skräddarsytt utbildningspaket inom marknadsföring och försäljning

Av alla önskemål om kompetensutveckling som framkommit så är detta den enskilda del som varit mest efterfrågad. Kurserna kommer att genomföras av Peter & Partner Utbildning.

Paketet består av tre fristående delar som kompletterar varandra. Försäljning och affärsutveckling kan man säga är basen och de båda andra är fortsättningar med olika inriktning. Man kan välja att gå en eller flera delar utan att dessa överlappar varandra. Säljande kundbemötande genomförs under en dag och de övriga under två. Läs mer om innehåll på de bifogade produktbladen.

Vi har försökt förlägga genomförandet till mitten av länet, på Blekinge Folkhögskola i Bräkne-Hoby eller på Galtsjöns Café & Restaurang. De omgångar som nu har inbokade datum ser du nedan. Vi räknar med att återkomma och genomföra fler omgångar senare under projektiden.

Eftersom efterfrågan varit så stor har vi valt att lämna fritt för alla i projektet Blutsam att delta. Boka er plats så snart som möjligt men senast två veckor innan kursstart.

Anmälan och mer information om utbildningen görs direkt hos Peter & Partner Utbildning: Niklas Karlsson, 0704-90 83 77, niklas.karlsson@popu.se.

Försäljning och affärsutveckling (2 dagar)

Fredag 9 mars, Blekinge folkhögskola, Bräkne-Hoby
Måndag 19 mars, Blekinge folkhögskola, Bräkne-Hoby

Försäljning och affärsutveckling (2 dagar)

Måndag 30 april, Blekinge folkhögskola, Bräkne-Hoby
Måndag 7 maj, Blekinge folkhögskola, Bräkne-Hoby

Digital marknadsföring och sociala media (2 dagar)

Onsdag 21 mars, Galtsjön Café & Restaurang
Tisdag 10 april, Blekinge folkhögskola, Bräkne-Hoby

Digital marknadsföring och sociala media (2 dagar)

Onsdag 18 april, Galtsjön Café & Restaurang
Torsdag 26 april, Blekinge folkhögskola, Bräkne-Hoby

Säljande kundbemötande (1 dag)

Fredag 23 mars, Blekinge folkhögskola, Bräkne-Hoby

Säljande kundbemötande (1 dag)

Fredag 20 april, Blekinge folkhögskola, Bräkne-Hoby

